



Radisson Blu Lillehammer Hotel søker etter:

Assistant Sales Manager

Ansvarsområder og arbeidsoppgaver:

- Oppsøkende salg av kurs- og konferansearrangement for Radisson Blu Lillehammer Hotel
- Identifisere og utvikle nye kunder, nysalg kurs & konferanse samt ivareta eksisterende kunder
- Tilegne seg og vedlikeholde god forståelse for markedene vi jobber i.
- Ivareta og utvikle relasjoner med eventselskaper og PCOer
- Jobbe tett med vårt lokale og nasjonale salgsteam
- Geografisk nedslagsfelt vil primært være Lillehammer og Oslo. Noe reise virksomhet må derfor påregnes

Egenskaper og kvalifikasjoner vi ser etter:

- Salgs erfaring, gjerne med dokumenterte resultater.
- Resultatorientert og målbevisst med sterk vilje til å lykkes
- Forhandlingsdyktig, strukturert og selvstendig
- En hunter-type som liker oppsøkende salg både i telefon og møte
- Troverdige, ærlig og kontaktskapende
- Energisk og fleksibel
- Gode datakunnskaper
- Gode norsk- og engelskkunnskaper

Vi kan tilby:

- Utfordrende og utviklende arbeidsoppgaver
- Konkurransedyktige betingelser med fastlønn og bonusordning
- Positivt og inspirerende miljø
- Et salgsteam som jobber sammen mot felles mål
- Et spennende, internasjonalt og godt arbeidsmiljø.
- Gode utviklingsmuligheter i en stor og attraktiv hotellkjede.

For ytterligere informasjon,

kontakt Director of Sales & Marketing, Tone Andersson, mobil 90 18 83 22.

Kortfattet søknad og CV sendes via e-post til tone.andersson@radissonblu.com.

Rezidor Hotel Group er et av verdens raskest voksende hotellselskap. Gruppens portefølje inkluderer over 300 hoteller med mer enn 59 800 rom i drift og under utvikling i 47 land. Rezidor driver hotellkjedene Radisson Blu Hotels & Resorts, Regent International Hotels, Park Inn, Country Inns & Suite og Hotel Missoni. Se også www.rezidor.com

Radisson Blu Lillehammer Hotel har 303 rom og er innlandets største kurs og konferansehotell. Hotellet har 4 barer, 2 restauranter, svømmebasseng ute og inne, badstue og trimrom.